



MARKETINGTERV

Betterware
Better Life!

Üdvözöllek!

A legtöbb vállalat ezen a ponton MAGÁRÓL beszél, vagyis arról, hogy miként működik a vállalat, milyen fantasztikusan fejlődnek, milyen fenomenális termékekkel rendelkeznek, és természetesen milyen egyedülálló Marketingtervvel (Karrier- és Bónusztervvel) rendelkeznek. Igen, ez mind fontos, de számunkra Te és a Te elvárásaid, álmaid és céljaid a fontosak.

Ha most ezt az anyagot olvasod, akkor tudjuk, hogy érdekelnek az új lehetőségek... Lehet, hogy több pénzt szeretnél keresni, ugyanakkor több időt szeretnél a családnak szentelni, vagy talán saját jövedelmező üzleti vállalkozást szeretnél felépíteni, és biztosítani szeretnéd saját magad, valamint gyermekeid számára a pénzügyi biztonságot a jövőben. Esetleg arra törekszel, hogy passzív jövedelemforrást hozz létre, hogy mellette megvalósíthasd legnagyobb álmaidat.

Először felteszek egy kérdést, hogy megismerjem a „MIÉRT?”-re adott választ, azaz tudjam meg mi a legfontosabb oka annak, hogy csatlakozni akarsz egy olyan céghez, mint a miénk. A „miért” kiemelkedően fontos minden jövőbeni tevékenységed során, mert meghatározza a karriered irányát, lehetővé teszi, hogy olyanokat válogass be magad mellé a jövőben, akik hozzád hasonló értékekkel rendelkeznek, valamint hogy úgy működj együtt cégünkkel, hogy szervezeti kultúránk minden lépésben támogathasson téged a sikerhez vezető úton.

Legyen a „Miért”-ed a „motivációs üzemanyagod” tevékenységeid során. Legyen ez az, ami löketet ad a munkához és folyamatosan megerősít téged üzleted fejlesztésében. Ezért arra kérnénk, hogy válaszolj a következő kérdésre: Mi számodra a legfontosabb ok?

Talán:

- ✓ Szeretnéd átvenni az irányítást az életed felett.
- ✓ Saját főnököd szeretnéd lenni, hogy a szabadságodat te szabd meg és pénzügyileg független legyél.
- ✓ Több szabadidőt szeretnéd szentelni a családnak és barátainak.
- ✓ Szeretnéd, ha több időd lenne és szeretnéd a hobbidnak élni?
- ✓ Szeretnéd pénzügyileg megerősíteni a családi kasszárt?
- ✓ Szeretnéd, ha gyermekeid kiváló felsőoktatási intézményben tudnának tanulni?
- ✓ Egzotikus országokba szeretnéd utazni az év minden szakában?
- ✓ Szeretnéd egy szép, nagy házat / lakást / apartmant?
- ✓ Szép, stabil nyugdíjkeretet szeretnéd megszabni magadnak?
- ✓ Jótékonyági szervezetet szeretnéd vezetni.

Valószínűleg ezen célok mindegyikéhez pénzre van szükséged. A Betterware szervezeti kultúrája és a Marketingtervének felépítése úgy lett kialakítva, hogy segítsen elérni a „miért”-edre adott választ. Mielőtt elkezdenéd, muszáj megismerned, hogy HOGYAN működik a Betterware Marketingterve, és meg kell értened, HONNAN JÖN A PÉNZ?! A leggyakoribb ok, amiatt az emberek nem érnek el sikereket, legtöbbször az, hogy nem értik, hogyan építsék ki pénzügyi lehetőségeiket. Te nem tartozol közéjük!

KÉSZ VAGY? KÉSZ VAGY? AKKOR KEZDJÜK!

Minden jót!

Renata Frączkiewicz-Krzal

A Betterware Közép-Európai Eladási Igazgatója

MIBEN KÜLÖNBÖZÜNK

és miért vagyunk képesek segíteni neked megvalósítani **ÁLMAIDAT**?

1. STABIL CÉG

A Betterware egy stabil, nemzetközi vállalat, amely 1928-ban jött létre Nagy-Britanniában. 2007-ben a vállalat Lengyelországban, majd a következő években Csehországban, Szlovákiában, Magyarországon és Romániában is megkezdte működését. A Betterware jelenleg arra készül, hogy más európai piacokra is eljusson...

Olyan társaságot képviselünk, amely összehozza azokat az embereket, akiknek a család, az otthon és a barátok fontos helyet foglalnak el életükben, és a lehető legnagyobb időt akarják fordítani rájuk, miközben megteremtik a biztonságot és a pénzügyi szabadságot.

Működési filozófiánk az, hogy a családi élet minőségét javítsuk:

1. A mindennapi házi munkák megkönnyítésével
2. Jó élet, egészség és jó közérzet biztosításával
3. Esélyt adjunk mindenkinek, akik meg szeretnék valósítani önmagukat és fejleszteni szeretnék képességeiket.

Hisszük azáltal, hogy ötleteket adunk, hogy hogyan javítható az otthoni, mindennapi élet, hogyan tartható fent az egészséges életmód, valamint hozzájárulunk pénzügyi szabadságod és függetlenséged eléréséhez, segítünk Klub-tagjainknak, hogy kényelmesebben és kellemesebben éljenek, valamint családjukhoz és barátaikhoz közelebb



2. ÁTLÁTHATÓ DÍJAZÁSI SZABÁLYOK

- ✓ E jövedelmező Marketingterv **KORLÁTLAN PÉNZKERESETI LEHETŐSÉGEKET** biztosít
 - a. Azonnali 30%-os nyereség
 - b. Egyéni kedvezmények 15%-ig
 - c. Csoportkedvezmények 15%-ig
 - d. Menedzseri és Igazgatói Bónusz, amely a Vezetői Csoportok forgalma alapján kerül kifizetésre struktúrárd minden szintjéről: 10%, 1%, 0,5%, 0,25%
 - e. Pénzbeli jutalmak, amelyek értéke elérheti akár a több millió forintot is
 - f. Autós program már Senior Igazgató titulustól!
- ✓ **MÁR AZ ELSŐ KIADOTT FORINTTAL IS SPÓROLSZ** – Klubtagként mindig Klubárokon vásárolsz, azaz legalább a katalógusárnál 23%-kal olcsóbban (rendelésed értékétől függetlenül)! Olcsóbban veszed meg azokat a termékeket, amelyek a katalógusban már így is akciós áron szerepelnek.
- ✓ **SZABAD RENDELÉSLEADÁS** – A kedvezmények és a bónuszok a hónap végén kerülnek elszámolásra. Annyi rendelést adhatsz le egy hónapban, amennyit csak akarsz, olyan értékben, ami számodra a legmegfelelőbb.
- ✓ **AZ EGYSZER JÓVÁÍRT PÉNZÖSSZEGEK SOSEM VESZNEK EL!** – Az a pénz, ami számodra jóváírásra kerül kedvezmények formájában, vagy a számládra kerülhet kifizetésre, amennyiben egyéni vállalkozó vagy. A jóváírt bónuszok és kedvezmények SOSEM VESZNEK EL, ott várnak majd rád a számládon, ameddig fel nem használod őket.
- ✓ **A FORGALOM ÖSSZEGZŐDÉSE** – Az egyes kedvezményküszöbök átlépésébe beleszámítanak a te saját rendeléseid és a Személyes Csoportod összes rendelése is (**lásd: Fejezet: Marketing terv 11. oldal, 1. fejt.**)
- ✓ **DINAMIKUS ELŐLÉPTETÉS ÉS TOVÁBBI TITULUSOK MEGSZERZÉSE** – A tervünk csak öt kedvezmény küszöböt foglal magában, amelynek mindegyikével egy-egy titulust érhetsz el. További díjakat és pénzügyi bónuszokat is elérhetsz. Ezáltal sokkal gyorsabban érsz el következő szinteket karriered létráján, és sokkal gyorsabban keresel többet mint más cégeknél.
- ✓ **A KIÉPÍTETT STRUKTÚRA STABILITÁSA** – Eladási struktúrárd, amelyet építesz, csak a tiéd, a tagságodra öröklés vonatkozik.



3. TERMÉKEK SZÉLES KÖRE

Terméskálánk 3 fő termék kategóriát foglal magában, így bárki találhat magának valamit, legyen szó Ügyfeleiről vagy éppen rólad:

1. **Betterware** márkájú háztartási cikkek.
2. **BetterStyle** márkájú modern, magas minőségű tisztítószer.
3. **Blue Nature** márkájú innovatív ápoló kozmetikumok és az egészséges életmódot elősegítő étrend-kiegészítők.

A Betterware évente **több száz új** terméket hoz be a piacra, a Klubtagok új katalógusokat kapnak új ajánlatokkal és több száz új akcióval.

- ✓ Termékeinket NEM teszteljük állatokon.
- ✓ ECO nyersanyagokba fektetünk és a BPA mentes alapanyagokat részesítjük előnyben (amelyek nem tartalmaznak káros biszfenolt).
- ✓ Nem használunk GMO-kat (géntechnológiával módosított növényeket).
- ✓ Minden élelmiszerrel való érintkezésre szánt termék rendelkezik a szükséges engedéllyel.
- ✓ A környezet védelme érdekében megújuló alapanyagokból készült egyszerű csomagolást és papírt használunk.
- ✓ Fontosak számunkra a megfizethető árak, mert úgy gondoljuk, hogy mindannyian megérdemljük a legmagasabb minőségű termékeket megfizethető áron.



4. A KÖZÖS MUNKA EGYSZERŰ SZABÁLYAI

✓ HAVI KATALÓGUS

Minden hónapban új és állandó termékeket tartalmazó új katalógust kapsz, különleges akciókkal és fantasztikus ajánlatokkal. Mindegyik katalógusban körülbelül 400 termék található, amelyek három fő kategóriába sorolhatóak (Betterware, BetterStyle, Blue Nature). Ennek köszönhetően minden hónapban megmutathatod a katalógust állandó Ügyfeleidnek, akik minden alkalommal találnak valami újat maguknak!

✓ NINCS SAJÁT BEFEKTETÉS

A Betterware-nél nincs regisztrációs díj, sem pedig rejtett manipulációs költség.

✓ BÁRHOL DOLGOZHATSZ

Nincsenek területi korlátozások, ott dolgozol, ahol szeretnél, ott ahol neked jó, országszerte és külföldön, olyan országokban, ahol a Betterware az MLM rendszerben működik (ez az úgynevezett nemzetközi szponzorálás).

✓ NEM KELL MINDEN HÓNAPBAN AKTÍVNAK LENNI

Klubtagként nem kell minden hónapban rendelést leadnod, akkor vásárolsz, amikor szeretnél.

✓ A MUNKA IDEJE, HELYE ÉS MÓDJA MEGVÁLASZTHATÓ

Te döntöd el, hogy hogyan dolgozol. Dolgozhatsz online otthonról vagy mindig máshonnan. A lényeg, hogy legyen internet. Dolgozhatsz offline is /katalógusból/, hogy találkozhass potenciális üzleti partnereiddel és ügyfeleiddel. Te döntöd el, hogy mennyi időt foglalkozol vele, mennyit akarsz keresni, milyen gyorsan kapsz fizetése-melést és előléptetést. Te vagy a saját főnököd.

✓ KÉNYELEM, ÉS A KOCZKÁZAT HIÁNYA

A megrendelt termékeket a futár közvetlenül az otthonodba szállítja. Minőséggarancia – 30 napon belül visszaadhatod az adott terméket a Betterware-nak, amennyiben nem tesz eleget ügyfeleid elvárásainak.

✓ GYORS ÉS KÖNNYŰ START!

A Betterware segít vállalkozásod beindításában és díjazza aktivitásodat. Újonnan regisztrált Klubtagként:

- Részt vehetsz a **Könnnyű Start** programban, és különleges jutalmakat kaphatsz három hónapon keresztül tevékenységeidért. Ha a vállalkozást a kezdetektől fogva építeni szeretnéd, akkor rendelkezésedre áll a különleges, **Professzionális csomag**, amely válogatott, legsikeresebb termékeket kínál kedvezményes áron kiváltképp csak Neked! További részleteket az „**Az első 90 napod a Betterware-rel**” írásunkban vagy a Képviselői felületen találsz a www.betterware.hu oldalon.

✓ A TEVÉKENYSÉGEK ÁTLÁTHATÓSÁGA

Megbízható üzleti partner vagyunk. A Betterware a kezdetektől fogva a Lengyel Közvetlen Értékesítési Szövetség tagja (Polskie Stowarzyszenie Sprzedaży Bezpośredniej - PSSB). Ez egy tekintélyes szervezet, tagjai etikai cselekedeteit védi az alkalmazandó törvényekkel és rendelkezésekkel összhangban.

Honnan folyik be a PÉNZ?

Három különböző módszert kínálunk a Betterware klubtagság felhasználására:

- SPÓROLÁS
- FIZETÉSKIEGÉSZÍTÉS
- PÉNZKERESÉS

A módszerek mindegyike „testre lett szabva”, ami azt jelenti, hogy megfelel az egyén követelményeinek és preferenciáinak. Csak tőled függ, hogy melyik módszert választod. Azonban döntésedtől függetlenül tartsd észben, hogy bármikor, teljesen gond nélkül, pénzbefektetés nélkül, megváltoztathatod a döntésedet és követheted inkább a másik két módszer egyikét.



1. SPÓROLÁS

Olcsóbb termékeket vásárolsz Állandó Ügyfélként, mivel számodra a Katalógusárból lejön azonnal **23%-os árkedvezmény**. Teljesen szabadon döntheted el, hogy mit, mennyit és mikor vásárolsz, kedvezményt **már első** vásárláskor is kapsz a katalógustermékekre. Az összes Klubtag-nak szóló ár megtalálható a Képviselői Zóna „Hírek” füle alatt található Különleges ÁRLISTÁN.

- ✓ Nem vagy köteles rendszeresen rendelést leadni.
- ✓ Csak akkor rendelsz, amikor akarsz.
- ✓ A futár a megrendelést a megadott címre kézbesíti.
- ✓ Egyszerűen élvezd a nagyszerű termékeket különleges áron!

PÉLDA:

A Mineral Balance étrend-kiegészítő Katalógusára = **4900 ft**
Számodra az ár = **3769,23 ft**

Megtakarítás: 1130,77 ft ezzel a termékkel.

Ezen a szinten elmondhatjuk, hogy te magad vagy első ügyfeled.



2. FIZETÉSKIEGÉSZÍTÉS

Ez a módszer azoknak ajánlott, akik a lehető legrövidebb időn belül szeretnének javítani a családi költségvetésen, valamint azoknak, akik imádnak eladni. Azon felül, hogy SPÓROLSZ a saját magad számára megvásárolt termékeken, a termékeket mások számára is ajánlod **és két módszerrel teszel szert nyereségre:**

1. **AZONNALI NYERESÉG, amely 30%-ot jelent** (ez annak az árnak a különbsége, amelyért te veszed a Betterware termékeket, és a Katalógusárnak, amelyért eladod őket) valamint
2. **TOVÁBBI KEDVEZMÉNYEKET (3-15%-ig)** igénybe véve a rendelésed értékétől függően.

Minden termék adott Pontszámmal rendelkezik (lásd: ÁRLISTA a Képviselői Zónában). Minden rendelésed Pontokat generál, amelyeket a rendszerünk minden rendelésed után rögzíti az adott hónapban és összeszámolja a hónap végén.

Az alábbi táblázat azt mutatja, hogy mekkora plusz kedvezmény jár az összegyűjtött Pontoktól függően. Minél nagyobb a megrendelésed, annál nagyobb a plusz kedvezményed.

KEDVEZMÉNYTÁBLÁZAT:

PONTOK (P)	KEDVEZMÉNY (%)	CÍM
200-tól	3%	
500-tól	6%	
1200-tól	9%	
2000-től	12%	SENIOR KÉPVISELŐ
4000-től	15%	VEZETŐ

1P = kb. 160 Ft. Netto

HOGYAN MŰKÖDIK? MI SEM EGYSZERŰBB!

Mutasd meg a katalógust minél több embernek! Ezt megteheted a papíralapú katalógus osztogatásával, vagy a katalógushoz vezető online link terjesztésével. Vedd fel a rendeléseket az Ügyfelektől és add le összesített rendelésed a Betterware webirodában – ezt megteheted online a www.betterware.hu céges oldalán a Képviselői Zónába való bejelentkezéssel.

PÉLDA:

Tegyük fel, hogy az Ügyfeleid étrend-kiegészítőket vásároltak nálad 132 300 ft értékben. Te megveszed ezeket a termékeket Klubtagoknak járó áron kb. 101 769,23 ft-ért (az árrés kb. 30%-ot tesz ki, azaz kb. 23%-kal kevesebb mint a Katalógusár). Ebben az esetben a rendelésed 500P-ot ér. A Kedvezménytáblázat szerint ez 6% kedvezményre jogosít.

A NYERESÉGED:

1. **AZ AZONNALI NYERESÉG** kb. 30 531 Ft, mivel:

- kb. 101 769 ft-ért vásároltál
- és Katalógusáron 132 300 ft-ért értékesítettél

Az azonnali nyereség: $132\,300 - 101\,769 = 30\,531$ Ft, azaz ennyit kapsz a termékek Ügyfeleknek való eladásával

2. **A PLUSZ KEDVEZMÉNY 6%**, azaz 6096 ft, mivel:

$500P \times 160 \text{ ft} \times 6\% + \text{áfa} = 6096 \text{ ft}$

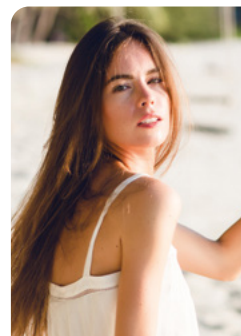
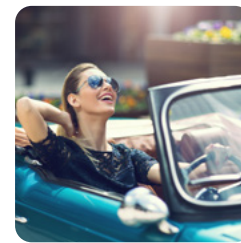
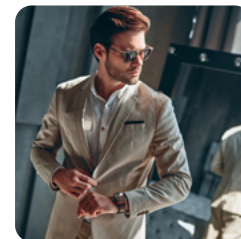
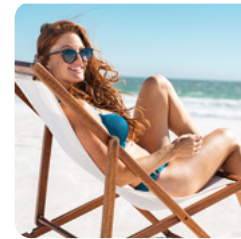
A NYERESÉGED: 36 627 Ft

3. PÉNZKERESÉS

Építéd saját vállalkozásodat pénzügyi befektetés nélkül, meghívva másokat a Csapatodba, és megmutatva nekik, hogyan használhatják a Betterware-t. Azon felül, hogy minden lehetőséget igénybe veszel, amit a spórolás és a termékek ajánlása kínál, (ahogyan az 1. és 2. pontban) még több előnyre teszel szert. Kedvezményeket, további bónuszokat kapsz Csapatod forgalmához viszonyítva, pénzügyi díjakat kaphatsz, képzéseken és külföldi konferenciákon vehetsz részt az

Autós Programban és ami a legfontosabb: **A kereseted korlátlan.**

Egy stabil üzlet kiépítésével lehetőséged nyílik a pénzügyi szabadság elérésére, ezáltal biztonságos és reményteljes jövőt teremthet magadnak és családnak



TÖBBRE VÁGYSZ? *Olvasd tovább...*

MARKETINGTERV

legyél a saját főnököd... **ÉPÍTSD KI SAJÁT ELADÁSI HÁLÓZATOD**

1
RÉSZ

Amint azt tudod, a katalógustermékek adott számú pontokat érnek, minél több pontod van, annál jobban jössz ki pénzügyileg. És most a legjobb dolog: a pontokat azokkal együtt gyűjtheted, akiket meghívsz a Betterware Klubba!

Azt szoktuk mondani:

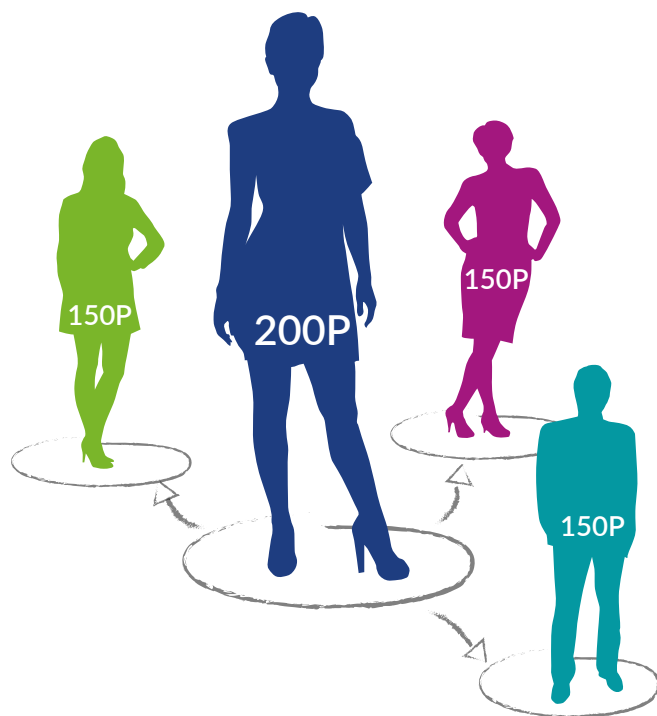
„Nem kell keményen dolgoznod, ha okosan is tudsz”

HOGY EZ MIT JELENT PONTOSAN?

A lényeg, hogy nem kell, hogy egyedül nagy rendeléseket adj le. Sokkal jobb eredményeket érhetsz el még gyorsabban, ha egy csapattal dolgozol. Ha meghívsz másokat a Betterware Klubba, akkor közben kiépíted eladási struktúrádat, amelyet SZEMÉLYES CSOPORTNAK (SZCS) hívunk. Ez olykor hatalmas elosztó hálózattá alakul, azaz létrejön jövedelmező üzleted. A Személyes Csoportodban leadott megrendelések után létrejött pontok összeadódnak és meghatározzák a kedvezmények szintjét a Kedvezménytáblázatnak megfelelően. A kedvezmény igénybevételének feltétele, hogy a személyes rendelésed eléri a minimum 100P-ot.



1. PÉLDA



Tegyük fel, hogy a csapatodba meghívsz 3 embert és mindegyikük 150P-os rendelést ad le, te pedig 200P-ért vásárolsz étrend-kiegészítőket. A teljes Csoportod (a te rendeléseddel együtt) a következő forgalmat generálta: **650P, plusz így jogosult vagy a 6% kedvezményre (lásd: Kedvezménytáblázat)** még akkor is, ha a személyes rendelésed csak 200P értékű volt.

A NYERESÉGED:

AZONNALI NYERESÉG (annak az árnak a különbsége, amelyért te vásároltál, és a Katalógusáré, amelyen eladtál) kb. 12 192 ft bruttó

PLUSZ 6% KEDVEZMÉNY: $650P \times 160 \text{ ft} \times 6\% + \text{áfa} = 7924,80 \text{ ft}$

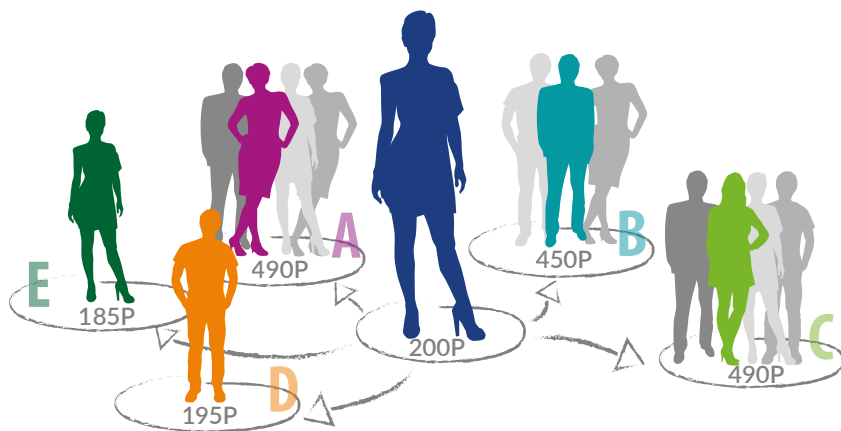
A NYERESÉGED ÖSSZESEN: 20 116,80 ft bruttó

Ne feledd, hogy minden pontod és a csapatod pontjai is összeadódnak és együttesen adják meg egyéni és csoportos kedvezményed szintjét.

Olykor a Csoportodba új emberek kerülnek be. Megtanítod nekik, hogy hogyan hívhatnak meg újabb embereket a csapatba (ezzel kapcsolatban további információkat olvashatsz az „Első 90 napod a Betterware-rel” című dokumentumban).

Mindenkinek ugyanannyi esélye és lehetősége van, hogy kiépítse üzletét mint neked. A Betterware Marketingtervében nincsenek határok, mind-egy, hogy mikor csatlakozik egy adott személy a csapathoz.

2. PÉLDA



A Személyes Csoportod már 13 fős. A, B és C-nek már saját Személyes Csoportjai is vannak.

Az 1. példához hasonlóan a rendelés 200P, azaz a lehetséges Azonnali Nyereség **kb. 12 192 ft bruttó**.

A teljes csoport **2 010P forgalmat generált, így 12%-os kedvezmény-szintet ért el, te pedig elérted a Senior Képviselői titlust!**

Személyes kedvezményed 12% (annak ellenére, hogy csak 200P-ért adtál le rendelést) és a csoport kedvezménye 12% mínusz a Személyes Csoportodban lévő más személyeknek járó kedvezmények.

Figyeld csak meg: a SZCS-odban (Személyes Csoportodban) 3 olyan fő van, akiknek szintén vannak SZCS-jaik és e példa szerint elérték a 3%-os kedvezmény-szintet. Így ők is megkapják saját pénzüket. A csoportod által így elért teljes kedvezmény igazságos elosztásáért kerül mindenki között, aki az adott kedvezményre jogosultságot nyert.

EZ ÍGY NÉZ KI:

✓ A SZEMÉLYES KEDVEZMÉNYED 12%.

$200P \times 160 \text{ ft} \times 12\% + \text{áfa} = \mathbf{4876,80 \text{ ft bruttó}}$

✓ CSOPORTKEDVEZMÉNYED:

A, B és C a csoportjaikkal 3%-ot generáltak – így te ezen forgalmakból 9%-ot (12% – 3%-ot) kapsz, azaz:

- A-tól: **8961,12 Ft bruttó** ($490P \times 160 \text{ ft} \times 9\% + \text{áfa}$)
- B-től: **8229,60 Ft bruttó** ($450P \times 160 \text{ ft} \times 9\% + \text{áfa}$)
- C-től: **8961,12 Ft bruttó** ($490P \times 160 \text{ ft} \times 9\% + \text{áfa}$)

D és E nem értek el semmilyen kedvezmény-szintet, mivel a forgalmuk 200P alatt volt, ezért teljes, 12%-os kedvezményt kapsz:

- D-től: **4754,88 Ft bruttó**
($195P \times 160 \text{ ft} \times 12\% + \text{áfa}$)
- E-től: **4511,04 Ft bruttó**
($185P \times 160 \text{ ft} \times 12\% + \text{áfa}$)

A teljes struktúrád kb. 321 600 ft nettó forgalmat generált, és te ebből 4 876,80 ft + 35 417,76 ft + 12 192 ft, azaz összesen

52 486,56 ft-ot kapsz!

Ha megfigyeled, a személyes rendelésed csak 200P, pedig nincs korlátozva, hogy hány pontért adhatsz le rendelést és egy egész hónapod van rá! Minden rendelésed összeadódik a hónap végén. .

A NYERESÉGED ÖSSZESEN:

e példa szerint:

✓ **Kedvezmény** (a fenti kedvezmények összege): 40 294,56 ft

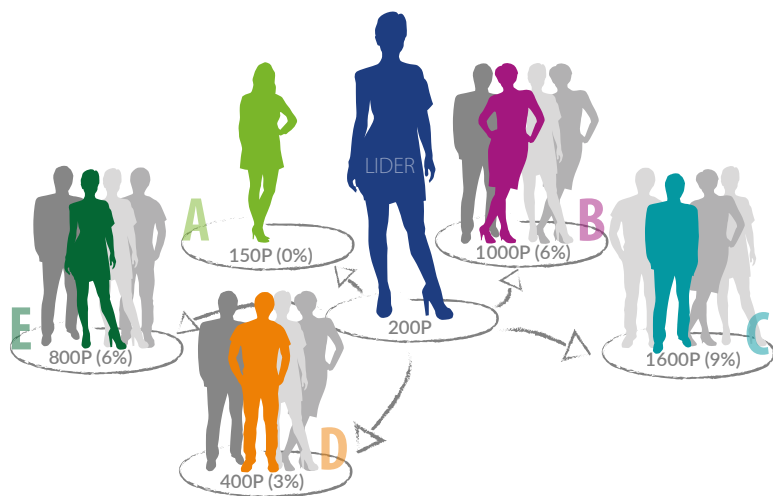
✓ Az **Azonnali Nyereség** 12 192 ft bruttó

ÖSSZESEN 52 486,56 ft-ot KERESEL

3. PÉLDA

A struktúrád folyamatosan nő, minden héten új emberek csatlakoznak, nincs limit. Csak a képzeleted szabhat határt...

Egy nap a SZCS-od **4 000P forgalmat fog generálni, ami azt jelenti, hogy elérted a legmagasabb kedvezményszintet, a 15%-ot és a Vezető titlust.** Egyúttal befejeztél a Marketingterv első részét és új, igen megnyerő pénzügyi lehetőségekre tettél szert.



Gratulálók!
Vezető lettél

BEVÉTELEID E PÉLDA SZERINT:

- ✓ **AZ AZONNALI NYERESÉG:** kb. **12 192 Ft bruttó.**
- ✓ **EGYÉNI, 15%-OS KEDVEZMÉNY:** 4800 ft nettó (**6096 ft bruttó**)
- ✓ **CSOPORTKEDVEZMÉNY:**
 - A-tól: 15% (15%-0%) = 3600 Ft nettó (**4572 Ft bruttó**)
 - B-től: 9% (15%-0%) = 14 400 Ft nettó (**18 288 Ft bruttó**)
 - C-től: 6% (15%-0%) = 15 360 Ft nettó (**19 507,20 Ft bruttó**)
 - D-től: 12% (15%-0%) = 7680 Ft nettó (**9753,60 Ft bruttó**)
 - E-től: 9% (15%-0%) = 11 520 Ft nettó (**14 630,40 Ft bruttó**)

A NYERESÉGED ÖSSZESEN:

e példa szerint:

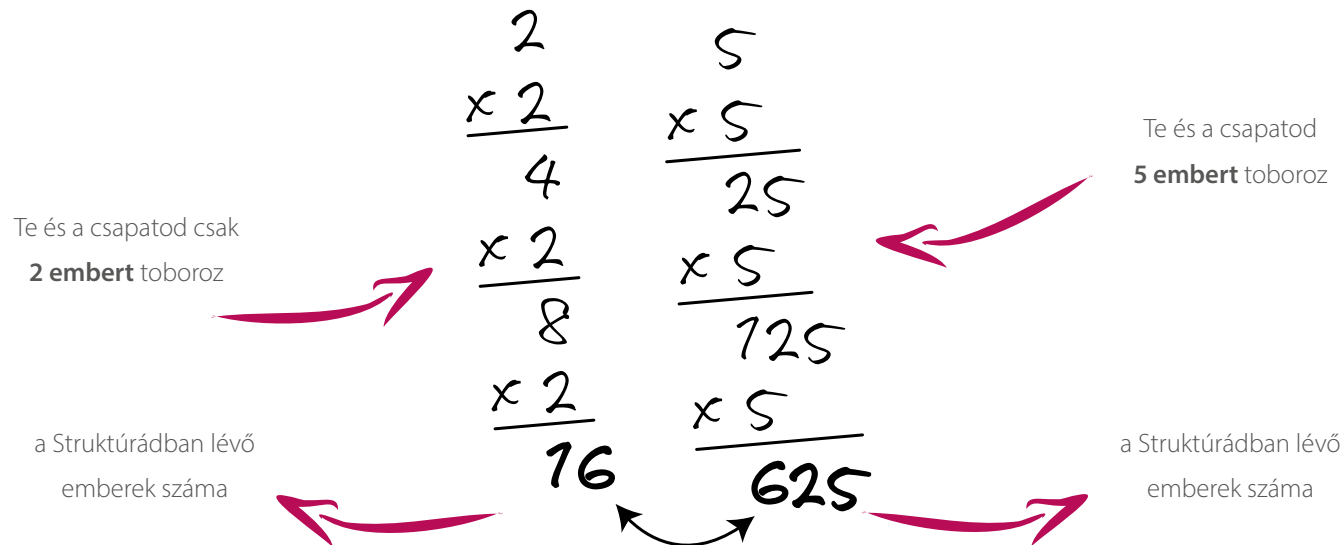
- ✓ **Kedvezmény** (a fenti kedvezmények összege): 72 847,20 ft
- ✓ Az **Azonnali Nyeresség** 12 192 ft bruttó

**ÖSSZESEN 85 039,20 ft-ot
KERESEL**

NÉZD MEG MILYEN GYORSAN FEJLESZTHETED ÜZLETEDET

Ha a **passzív jövedelem** elérése a célod, és a partnereidet másolásra tanítod (azaz a te tevékenységeid másolására), akkor a Személyes Csoportod gyorsan növekszik. Például, ha havonta öt embert meghívsz a csapatodba, tanítsd meg nekik, hogyan csinálhatják ugyanezt, majd tanítsd meg nekik, hogy ők is megtaníthassák azokat, akiket ők vontak be az ületbe stb. és a struktúrahálózatod lavina módjára indul fejlődésnek.

Később tekintsd meg, hogy hogyan néz ki ez a gyakorlatban. Egy hónapban például elég csak két embert felvenni/toborozni, és őket betanítani (mivel később mindkettő kettőt felvesz), **de ezt növelheted pl. havi 5 emberre, és ugyanennyit be is taníthatsz.** Ez a kis különbség sokszorosára növeli a bevételeidet. Nézd:



Látod a különbséget?
BUMM!

„Az, aki azt állítja, hogy valami lehetetlen, nem kellene, hogy beszéljön annak a dolgáiba, aki éppen ezt a „lehetetlent” hajtja végre.”

Kínai mondás

MARKETINGTERV

2 RÉSZ

*Mindened meglehet az életben, amire csak vágysz, mindössze
elég embernek kell segítened elérniük azt, amire vágynak –
Zig Ziglar*

Vezető vagy. Elérkezett az idő, hogy elindítsd a következő lenyűgöző szakaszt üzleti vállalkozásod fejlesztésében, és megsokszorozd a jövedelmed. Ebben a szakaszban arra koncentrálsz, hogy új Vezetők jöjjenek létre a struktúrádban. Ismered már ezt az utat, tudod, mit kell tenned, add át ezt a tudást azoknak, akik hozzád hasonlóan pénzügyi függetlenséget akarnak elérni. Segíts másoknak sikert elérni! Ebben a szakmában a te sikered közvetlenül arányos lesz a Struktúrádban lévő Képviselők sikerével.

A Betterware Marketingtervének (MT) második része számos további előnyt kínál számodra. A MT első részéből származó összes nyereségen kívül a következő is jár neked:

- ✓ **PÉNZBELI JUTALOM** nettó 35.000Ft-tól több millió forintig, plusz előrelépés és magasabb titulus megszerzése a Marketingterv szerint.

- ✓ **MENEDZSERBÓNUSZ** amelynek értéke 10% minden közvetlen Vezetői Csoportod forgalma után.
- ✓ **IGAZGATÓI BÓNUSZ** amelynek értéke 1%, 0,5% és 0,25% a teljes Struktúrád II., III. és IV. szintű Vezetői Csoportjainak teljes forgalmából.
- ✓ **KÜLFÖLDI VIP KONFERENCIÁKON VALÓ RÉSZVÉTELI LEHETŐSÉG** – All Inclusive ellátású luxushotelek várnak rád!
- ✓ **AUTÓS PROGRAM** – ha mindig is luxus márkájú autóra vágytál, de nem volt rá elég pénzed, akkor most teljesítheted ezt a vágyadat! A Betterware autós program nem szabja meg és nem is korlátozza annak lehetőségét, hogy milyen márkát választasz, te döntesz.

A következő dolgokat érheted el a Betterware egyre magasabb titulusait megszerezve. *Olvasd tovább...*

MENEDZSER:

Amennyiben segítesz Első Szintű Képviselődnék (aki közvetlenül alattad van a Struktúrádban), hogy elérje a 15%-os árengedményt (4000P-ot), azaz megszerzi a Vezető titulust, és a Személyes Csoportod legalább 2000P forgalmat bonyolít le, akkor **eléred a MENEDZSERI címet**.

A Vezetői Csoport leválik a Személyes Csoportodtól, de továbbra is a Struktúrádban marad, bónuszokat kapsz tőle.

Ettől a pillanattól kezdve erre és minden egyes első szintű Vezetőre 10%-ot fogsz kapni ezen Vezetői csoportok forgalmából, függetlenül azok számától.

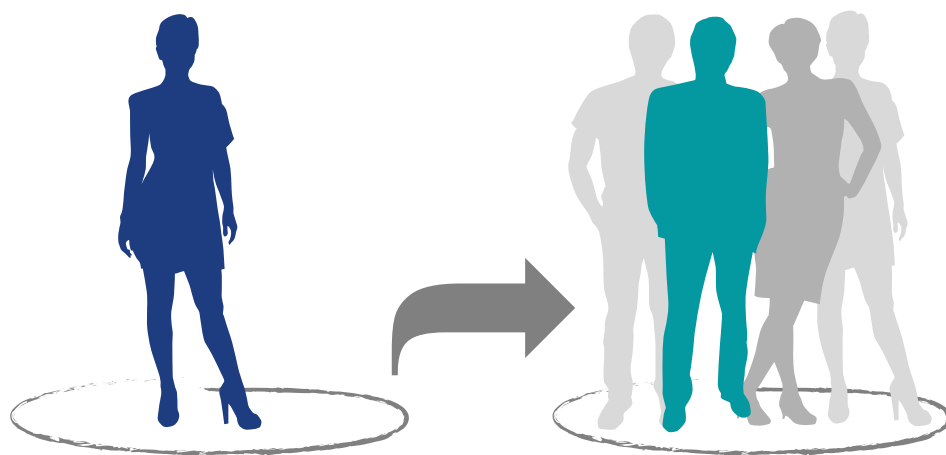
TOVÁBBI ELŐNYEID:

1. 10%-os **Menedzserbónusz**
2. 15%-os **Egyéni kedvezmény**
3. Max. 15%-os **Csoportkedvezmény**
4. Egyszeri pénzbeli jutalékok **35 000Ft nettó**

A nyereség kb. 135 000-187 500 ft bruttó plusz az egyszeri pénzbeli jutalékok 35 000Ft nettó

Te – egyéni 100 pontod
2 000 csapatpont

Ádám
4 000P



MENEDZSER

VEZETŐ

Gratulálok!
Megkapod a 10%-os
Menedzserbónuszhoz való jogot
minden Vezetői Csoportod után

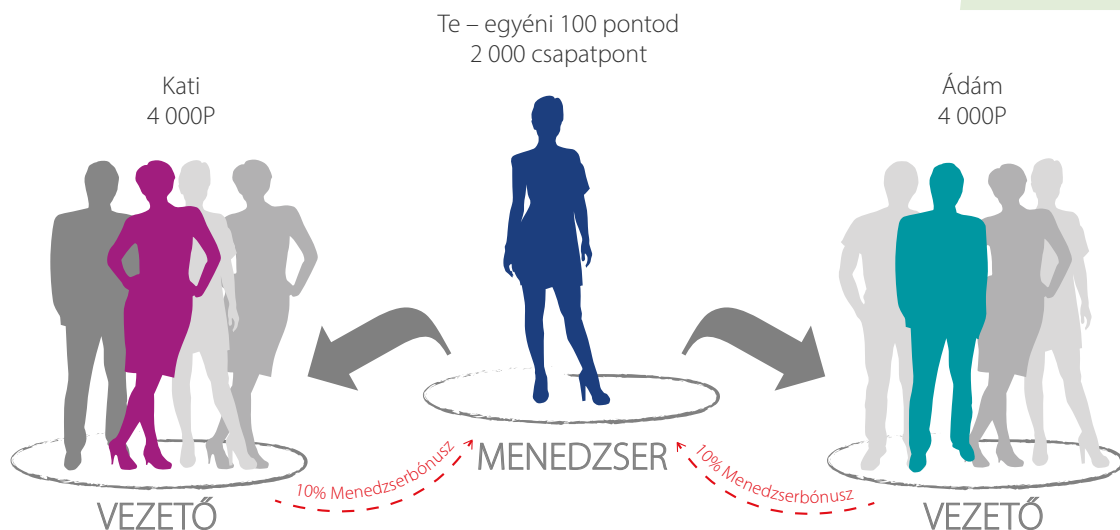
SENIOR MENEDZSER:

Annyi pénzt keresel a Betterware-ban, amennyi erőt fektetsz a marketingbe és a struktúrád fejlődésébe.

A pénzedet az általad létrehozott Vezetői Csoportok száma és a Személyes Csoportod által generált vásárlások mértéke szabja meg. A Senior Menedzser titulust úgy érheted el, ha két közvetlen Vezetői Csoportot van.

TOVÁBBI ELŐNYEID:

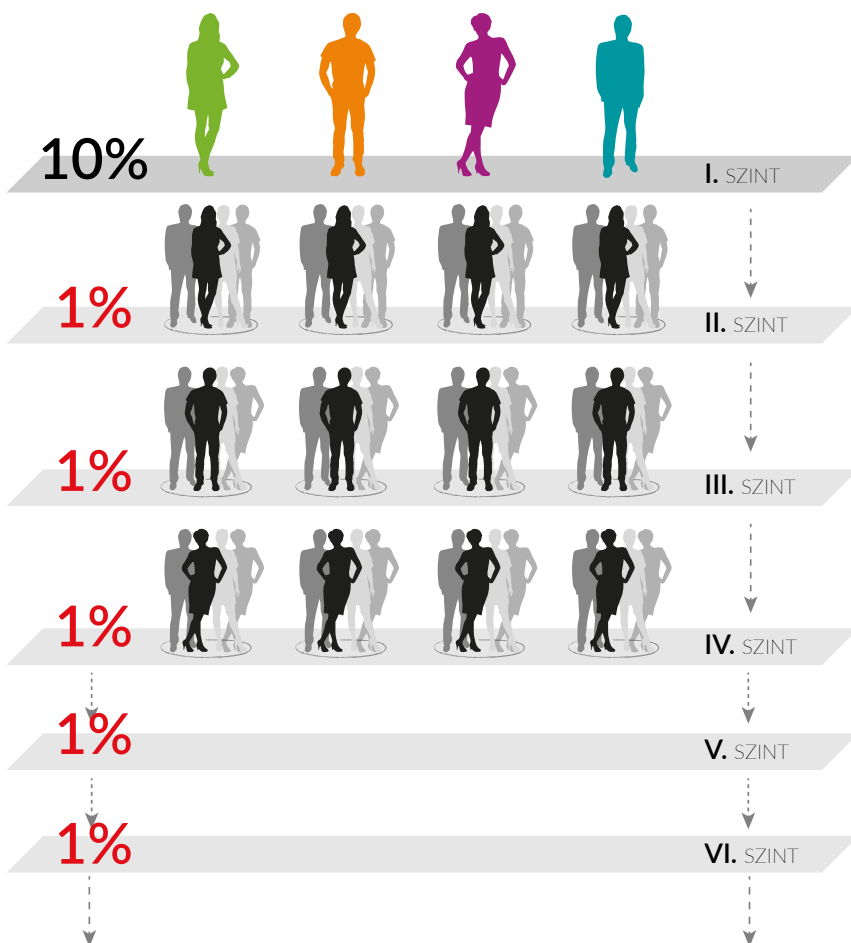
1. 10%-os **Menedzserbónusz**
2. 15%-os **Egyéni kedvezmény**
3. Max. 15%-os **Csoportkedvezmény**
4. Egyszeri pénzbeli jutalékod **70 000Ft nettó**
5. **Lehetőséged nyílik részt venni a Külföldi VIP Konferencián**



*Gratulálok!
Lehetőséged nyílik részt venni
a Külföldi VIP Konferencián*

IGAZGATÓ

Te – egyéni 100 pontod
2 000P SZCS-ban



TOVÁBBI ELŐNYEID:

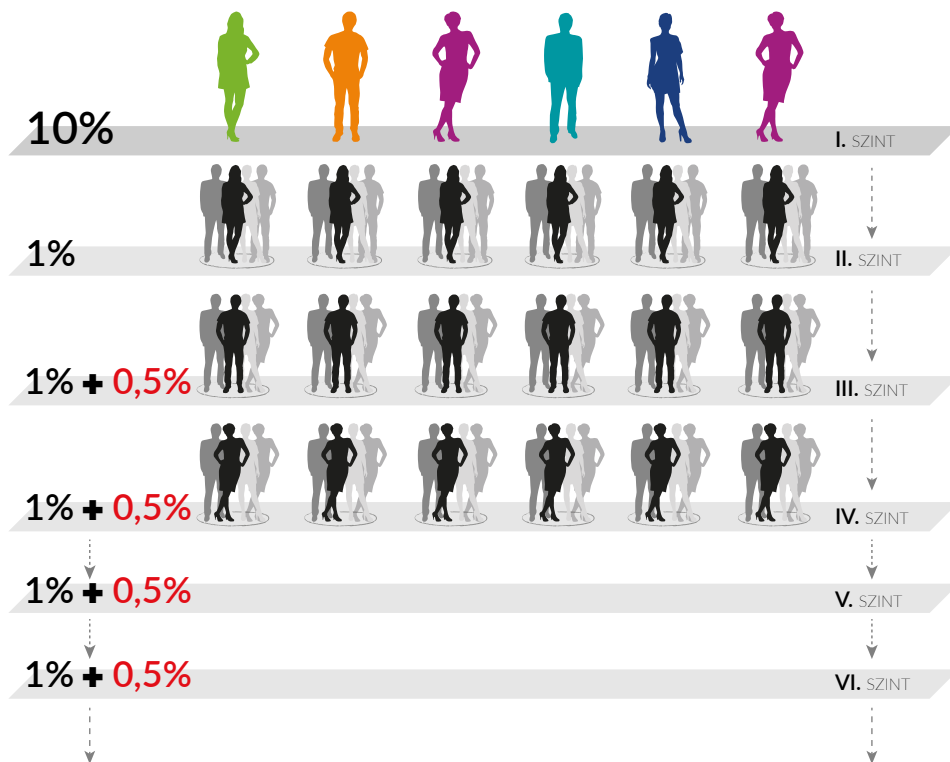
1. 10%-os **Menedzserbónusz**
2. 15%-os **Egyéni kedvezmény**
3. Max. 15%-os **Csoportkedvezmény**
4. ***1%-os IGAZGATÓI BÓNUSZ** a Struktúrád minden, a második szinttől lefelé lévő Vezetői Csoportod után
5. ****Egyszeri pénzbeli jutalékod 280 000Ft nettó**
6. **Lehetőséged nyílik részt venni a Külföldi VIP Konferencián**

*Az Igazgatói titulust úgy érheted el, ha négy közvetlen Vezetői Csoportot támogatsz. Igazgatóként jogosult vagy részesülni a vállalat globális forgalmából (IGAZGATÓI BÓNUSZ) 1%-ban, amely a struktúrádban lévő összes második szint alatti Vezetői Csoportod forgalmának értéke alapján kerül kifizetésre egészen a következő igazgatói titulus eléréséig.

** Az Igazgatói szint elérését követően az igazgatói bónusz a titulus megszerzésének első hónapjától kerül kifizetésre, azonban az EGYSZERI pénzbeli jutalékod akkor fizetik ki, ha az igazgatói titulust sikerül fenntartani 12 hónapból legalább 6 hónapon át.

SENIOR IGAZGATÓ:

Te – egyéni 100 pontod
2 000P SZCS-ban



Gratulálók! Most már jogosult vagy az Autós Programban való részvételre!

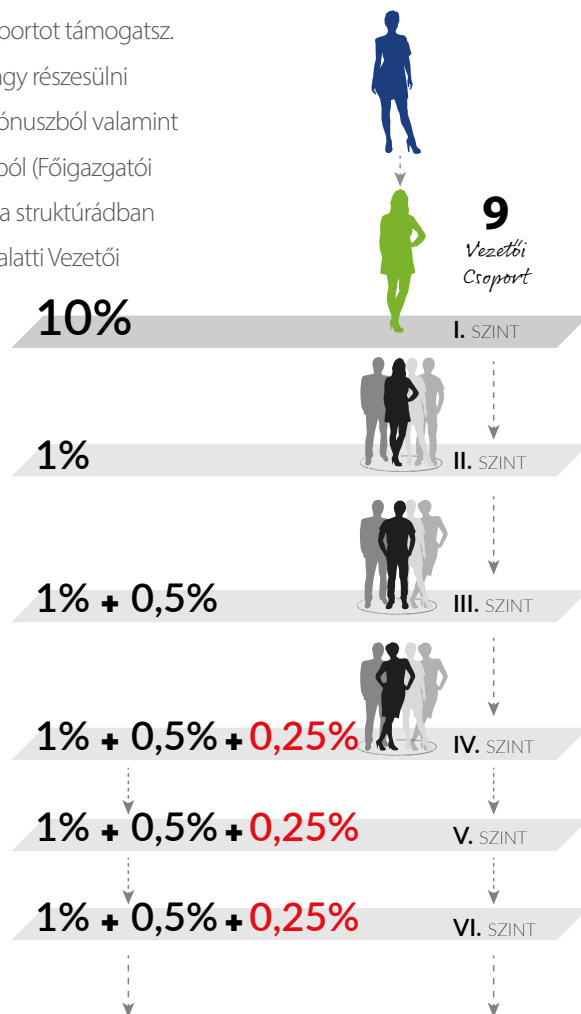
TOVÁBBI ELŐNYEID:

1. 10%-os **Menedzserbónusz**
2. 15%-os **Egyéni kedvezmény**
3. Max. 15%-os **Csoportkedvezmény**
4. *1%-os **IGAZGATÓI BÓNUSZ** a Struktúrád minden, a második szinttől lefelé lévő Vezetői Csoportod után
5. **0,5 %-os SENIOR IGAZGATÓI BÓNUSZ** a Struktúrád minden, a harmadik szinttől lefelé lévő Vezetői Csoportod után
6. Egyszeri pénzbeli jutalékod **420 000 Ft nettó**
7. Lehetőséged nyílik részt venni a **Külföldi VIP Konferencián**
8. Részt vehetsz **AZ AUTÓS PROGRAM**
1. szintjében, **bruttó 140 000 ft havi szinten**

A Senior Igazgató titulust úgy érheted el, ha hat közvetlen Vezetői Csoportot támogatsz. Senior Igazgatóként jogosult vagy részesülni a **vállalat globális forgalmából**, valamint az 1%-os Igazgatói Bónuszon kívül a 0,5%-os Senior Igazgatói Bónuszra is jogosult leszel, amely a struktúrádban lévő összes harmadik szint alatti Vezetői Csoportod forgalmának értéke alapján kerül kifizetésre egészen a következő senior igazgatói titulus eléréséig.

VEZÉRIGAZGATÓ:

A Főigazgató titlust úgy érheted el, ha ki-
lenc közvetlen Vezetői Csoportot támogatsz.
Főigazgatóként jogosult vagy részesülni
minden eddigi Igazgatói Bónuszból valamint
a vállalat globális forgalmából (Főigazgatói
Bónusz) 0,25%-ban, amely a struktúrában
lévő összes negyedik szint alatti Vezetői
Csoportod forgalmának
értéke alapján kerül
kifizetésre egészen a
következő Főigazgatói
titulus eléréséig.



TOVÁBBI ELŐNYEID:

1. 10%-os **Menedzserbónusz**
2. 15%-os **Egyéni kedvezmény**
3. Max. 15%-os **Csoportkedvezmény**
4. *1%-os **IGAZGATÓI BÓNUSZ** a Struktúrád minden, a második szinttől lefelé lévő Vezetői Csoportod után
5. 0,5 %-os **SENIOR IGAZGATÓI BÓNUSZ** a Struktúrád minden, a harmadik szinttől lefelé lévő Vezetői Csoportod után
6. **0,25%-os VEZÉRIGAZGATÓI BÓNUSZ** a Struktúrád minden, a negyedik szinttől lefelé lévő Vezetői Csoportod után
7. Egyszeri pénzbeli jutalékok ~~630 000 Ft~~ **nettó**
8. Lehetőséged nyílik részt venni a **Külföldi VIP Konferencián**
9. Részt vehetsz **AZ AUTÓS PROGRAM** 2. szintjében, bruttó **210 000 ft** havi szinten

TITULUS- ÉS BÓNUSZTÁBLÁZAT

Titulus	A közvetlen Vezetők száma	Kedvezmény	Menedzseri Bónusz (1. szint)	Igazgatói Bónusz (a struktúrád 2. szintjétől lefelé)	S. Igazgatói Bónusz (a struktúrád 3. szintjétől lefelé)	Vezérigazgatói Bónusz (a struktúrád 4. szintjétől lefelé)	A Pénzed* (megközelítőleg) nettó értékben A PÉNZBELI JUTALMAT LESZÁMÍTVA	Autós Bónusz. Havi bruttó kifizetés	Egyszeri pénzbeli jutalékok nettó
VEZETŐ	0	15%	-	-	-	-	60 000	-	
MENEDZSER	1	15%	10%	-	-	-	112 000	-	35 000
SENIOR MENEDZSER	2 – 3	15%	10%	-	-	-	176 000	-	70 000
IGAZGATÓ	4 – 5	15%	10%	1%	-	-	304 000	-	280 000
SENIOR IGAZGATÓ	6 – 8	15%	10%	1%	0,5%	-	432 000	140 000	420 000
VEZÉRIGAZGATÓ	9 – 11	15%	10%	1%	0,5%	0,25%	624 000	210 000	630 000
SENIOR VEZÉRIGAZGATÓ	12 – 15	15%	10%	1%	0,5%	0,25%	816 000	210 000	840 000
ARANY VEZÉRIGAZGATÓ	16 – 19	15%	10%	1%	0,5%	0,25%	1 072 000	210 000	1 120 000
ZAFÍR VEZÉRIGAZGATÓ	20 – 25	15%	10%	1%	0,5%	0,25%	1 328 000	210 000	1 400 000
GYÉMÁNT VEZÉRIGAZGATÓ	26 +	15%	10%	1%	0,5%	0,25%	1 666 400	210 000	1 820 000

A bónuszok havi szinten kerülnek kifizetésre. A Bónusz kifizetésének feltétele:

1. Saját vásárlás legalább 100P értékben.
2. Minimum 2.000P értékű vásárlás a Személyes Csoportodban (Menedzser titulustól). Figyelem: Gyémánt vezérigazgatói titulustól kezdve nem kell 2000P-ot elérni Személyes Csoportodban.
3. 1 új Képviselő Személyes Csoportodban, aki legalább 100P értékben vásárol (nem kell, hogy te legyél a szponzora).

* Az „A Pénzed” oszlopban megadott értékek nettó alapértéket mutatnak. A nyereséged a struktúrád építésétől függ.

VEGYÉL RÉSZT A KÜLFÖLDI *VIP konferencián*

Kösd össze az üzletet a szórakozással, mivel Klubtagként részt vehetsz belföldi és külföldi konferenciákon is.

A részvételi lehetőséget minden évben közzé tesszük. A részleteket megtalálsz a Képviselői Zónában.



VÁLASZD KI *álmaid* AUTÓJÁT

Csak tőled függ, hogy az autó, amit használni fogsz, milyen mértékben számít luxusautónak és mennyire biztonságos.

TUDTAD, HOGY TE MAGAD VÁLASZTHATOD MEG AZ AUTÓ MÁRKÁJÁT ÉS MODELLJÉNEK TÍPUSÁT?

1. SENIOR IGAZGATÓI titlustól –

bruttó **140 000 ft** jár havonta

2. VEZÉRIGAZGATÓI titlustól –

bruttó **210 000 ft** jár havonta

Az Autós Program részleteit a Képviselői Zónában találod.





Már tudod, hogy honnan jön be a pénz a Betterware-nél. Ha szeretnéd megtudni, hogy HOGYAN kaphatsz ilyen lehetőséget, akkor vedd fel a kapcsolatot Szponzoroddal / Vezetőddel vagy tanulmányozd át a „Az első 90 napod a Betterware-rel” c. dokumentumot!

LÁJKOLD CÉGES PROFILUNKAT A FACEBOOKON – így mindig naprakész leszel, látod a céges híreket, részt vehetsz minden személyes és online képzésen, amit csak szervezünk.

Minden olyan ember sikerének örülünk, akik a Betterware-rel képzelik el a jövőjüket. Büszkék vagyunk arra, amit elértetek, és arra is, hogy milyen mértékben változik meg az életük szintje a szemünk láttára.

Örömmel veszünk minden pozitív szót, vagy bármit, amivel kimutatják, hogy elismerik munkánkat...

Minden jót!
A Betterware Csapata

HOGYAN LEHET RENDELÉST LEADNI? EGYSZERŰEN ÉS KÉNYELMESEN!

1. A RENDELÉS ÍGY ADHATÓ LE:

- ✓ A www.betterware.hu oldalon (kattints a bejelentkezésre a jobb felső sarokban)

2. KISZÁLLÍTÁSI DÍJ – a pontok mennyiségétől függ – lásd: árlista

- ✓ 100 pontos rendelés vagy ezen felül = 0 ft, a költségeket a cég fizeti
- ✓ 99 pontig 1500 ft / (Cseréld a szállítási díjat a POSTADÍJAT KIVÁLTÓ TERMÉKRE. A részleteket a Képviselőzónában található dokumentumokban találod.)

3. KISZÁLLÍTÁS

- ✓ A megrendelt termékeket futárszolgálat viszi ki a megadott levelezési címre
- ✓ A megrendelésért online vagy a futárszolgálatnak átvételkor kell fizetni
- ✓ A kiszállító csak a számlán található összeget számítja fel
- ✓ A futárnak nincs joga további pénzt elkérni pl. kiszállítás címén – az esetleges költségek a számlán is láthatóak lesznek
- ✓ Rendelése 5 munkanapon belül átadásra kerül a szállító futárszolgálat felé, melyről elektronikus úton értesítést is kap bejegisztrált postafiókjára

4. MŰKÖDÉS VÁLLALKOZÁSI FORMÁBAN

- ✓ Feltétlenül továbbítanod kell a regisztrációs dokumentumokat:
 - Cégregisztráció esetén különböző adatokat kell e-mailben elküldeni:
 - A cégnyilvántartásba való felvétel bejegyzésének igazolása (másolata), adószám, bankszámlaszám
 - Nyilatkozat az ÁFA-mentességről vagy az ÁFA-regisztráció iránti kérelem bemutatása aktív ÁFA-adó alanyok esetében
 - (Eredeti) meghatalmazás a Betterware számára, hogy a Képviselő nevében számlákat vagy blokkokat állítson ki (ez a www.betterware.hu oldalról tölthető le a Képviselői Zónában)
 - A vállalkozás felfüggesztéséről, megszüntetéséről vagy az ÁFA mentesség küszöbértékének átlépéséről szóló írásbeli információ, valamint az esetleges egyéb változásokról szóló írásbeli információ benyújtásának kötelezettsége egy hónappal előre. Ettől való eltérés esetén minden javítás és pontosítás az adóhatóság felé a Képviselőt terheli.



5. REKLAMÁCIÓ

- ✓ A panaszt a megfelelő számlaszámmal ellátott reklamációs nyomtatványon kell benyújtani. Annak a számlának a számával kell ellátni, amely számlán a reklamált termék szerepel.
- ✓ Minőségi garancia
 - Az ügyfélnek joga van a vásárolt árut a vásárlás napjától számított 14 napon belül visszaküldeni, feltéve, hogy ez a termék nem sérült, és tisztítószerek vagy kozmetikumok esetében a termék tartalmának legfeljebb egyharmadát használta fel. Hibátlan és sérülésmentes termék visszaküldése esetén a szállítási díj az ügyfelet terheli.
 - A Képviselő köteles visszatéríteni az ügyfél által befizetett összeget. A terméket postai úton „normál csomagként a következő címre küldje: **GLS HUNGARY Barátság út 1 9200 Mosonmagyaróvár- címre.** A csomagra feltüntetni: BETTERWARE-VISZÁRU. A terméknek a Képviselőhöz történő kézbesítésétől számított 30 napon belül, a kitöltött panasznyomtatvány és az adott számla másolatával együtt visszaküldhető.
- ✓ Termékhibákból származó panaszok
 - Termékhibával kapcsolatos panaszt csak a vásárlástól számított 12 hónapon belül vásárolt termékre tudjuk figyelembe venni.
 - A Klubtagok kötelesek a hibás terméket visszaküldeni a **Betterware.hu-visz-száru; GLSHUNGARY; Barátság út 1; 9200 Mosonmagyaróvár- címre,** a kitöltött panaszt tartalmazó űrlappal együtt.
 - A csomagra feltüntetni: Betterware-VISZÁRU
 - Ha a panaszt elfogadják, a cég új terméket küld a következő megrendeléssel, vagy annak értékét visszatérítik a Klubtag kedvezményszámájára. Ha egy Klubtag lemond a Betterware Klubban való részvételről, a termék kiküldésre kerül.
- ✓ Mennyiségi panaszok
 - Kérjük, hogy ellenőrizd a csomagot a futár jelenlétében, és ha hiányzik vala-

mely termék, kérjük, azonnal jelezd a kapcsolat@betterware.hu címre!

- A mennyiségi panaszokat csak a csomag Képviselője általi kézhezvételtől számított 3 napon belül vesszük figyelembe.
- Ha a panaszt elfogadják, a vállalat új terméket küld a következő megrendeléssel, vagy helyesbítő számlát állít ki.

FIGYELEM! Reklamációját első körben elküldheti e  formájában

a **kapcsolat@betterware.hu** címre – megadva minden szükséges adatot a reklamáció elbírálásához (tagsági számát, rendelés azonosító számát, reklamált termék kódját, hiba rövid leírását fényképpel vagy rövid felvétellel alátámasztva, továbbá megnevezni igényét cseretermékre vagy árának jóváírására. Az e-mailt kérjük SAJÁT levelező rendszeréből küldje el!

HASZNÁLD WWW.BETTERWARE.HU WEBOLDALUNKAT

Itt böngészhetsz az online katalógusban, és beléphetsz a Képviselői zónába, ahol:

1. megrendelést adhatsz le és ellenőrizheted a korábbi megrendeléseket
2. regisztrálhatod az új Képviselőidet,
3. ellenőrizheted struktúrád tevékenységét,
4. fontos dokumentumokat tölthetsz le, például az aktuális árlistát, a reklamációs íveket, az aktuális akciókkal és ajánlatokkal kapcsolatos információkat
5. részletes információk a www.betterware.hu oldalon találhatóak (a Képviselői Zónában)

ÁRUK SZÁLLÍTÁSA ÉS ÁTVÉTELE

Miután megkapod a megrendelt árut, azonnal szállítsd ki az Ügyfeleknek a megadott időn belül. Vedd ki az Ügyfelek termékeit a vállalati zacskóból. Megbízhatóságod, pontosságod és a termékek hatékony kiszállítása szilárd alapot teremt az Ügyfelekkel fenntartott kapcsolatokhoz. A bizalom arra készíti az Ügyfeleket, hogy további megrendeléseket adjanak le. Minél több olyan állandó Ügyfeled lesz, akik rendszeresen rendelnek tőled, annál stabilabb lesz a vállalkozásod alapja.

FONTOS FOGALMAK

AZONNALI NYERESÉG (30%-OS HASZONKULCS) – ez az az összeg, amely abból a különbségből származik, amelyen a termékeket a Betterware-nél megveszed (Képviselői ár - lásd az árlistát), és a katalógusár, amelyen az Ügyfelek vásárolnak. Az azonnali nyereség megmarad neked, a Betterware-nek azt az összeget fizeted be, ami a számlán szerepel.

SZPONZORÁLÁS – az emberek értékesítési struktúrádba (Személyes Csoportodba) való meghívása a Betterware Marketingtervében meghatározott feltételek szerint (más szóval: új emberek toborzása).

PONTOK – minden termékhez egy adott pontérték van hozzárendelve, amely a kedvezmények és a bónuszok kiszámításához szolgál alapul. PL: 1 pont az kb. nettó 160 ft.

SZEMÉLYES CSOPORT – Képviselők, akiket közös munkára invitáltál, valamint akiket Képviselőid meghívtak, és akiket a Képviselőid képviselői hívtak meg stb.

VEZETŐI CSOPORT – Személyes csoport, amely legalább 4000 pont forgalmat generált annak a Képviselőnek, aki Vezetői titulust ért el.

ELSŐ SZINT – Azok a képviselők, akiket közvetlenül „magad alá” vezettél be a struktúrádba.

A PÉNZED – A pénzedet az eredményekért járó kedvezmények, bónuszok és egy-szeri pénzbeli jutalmak teszik ki.

KEDVEZMÉNYEK – A Kedvezmények a személyes nettó árbevételed és a Személyes Csoport nettó árbevétele alapján kiszámított összeg. Ezután a csoportban lévő egyes személyek között kerül felosztásra olyan arányban, amilyen kedvezmény szint jár az adott személynek (3%-15%-ig).

a) Ha Betterware Képviselő vagy, akkor az általad vezetett egyéni vállalkozáson belül fizetésként kapod meg őket az általad végzett hálózatfejlesztési szolgáltatások fejében. A kifizetés alapja a helyesen kiállított számla.

b) Ha a Betterware Állandó Ügyfele vagy, akkor kedvezményt kapsz a következő vásárlásokkor, azaz jelentősen csökkentett áron vásárolhatsz. Alacsonyabb áron vásárolhatsz, mivel az árból levonódnak a neked járó kedvezmények.

BÓNUSZOK – a marketingszolgáltatásokért és a hálózat fejlesztéséért kifizetett javadalmazás számítási eleme. A bónuszt a Vezetői csoportok (az Első Szint) és a második, harmadik, negyedik valamint az azt követő szintű Vezetői csoportok nettó forgalmából kell kiszámítani. 5-féle bónusz létezik: 10%, 1%, 0,5%, 0,25%, a Menedzser titulustól számítva.

EGYSZERI PÉNZBELI JUTALMAK – a marketingszolgáltatásokért és a hálózat fejlesztésért fizetett díjazás számítási eleme. Ez a pénz a Betterware karrierlétráján megtegyt előrelépés alapján kerül kifizetésre.

KÉPVISELŐI ÁRLISTA – az aktuális értékesítési ajánlatban szereplő termékek listája (katalógus / szórólap), amely tartalmazza: minden termék kódját, pontértékeket, a képviselői árakat (bruttó összeg áfával) valamint az ügyfeleknek szóló katalógusárakat. Az árlista a katalógus / szórólap minden egyes megváltoztatásakor szintén változtatásra kerül.

*Minden SIKER
próbálkozással
kezdődik!*



HU080

Betterware
Better Life!